



# Bilanzmedienkonferenz Geschäftsjahr 2020

29. Januar 2021 – 9.00 Uhr



**BEKB**

**BCBE**

# Ablauf

**09.00 Rückblick**      «Das Covid-Jahr - Ein besonderes Jahr»  
«Überzeugendes Jahresergebnis»      CEO Armin Brun

---

**09.10 Kennzahlen**      «Nachhaltig starkes Finanzergebnis 2020»      CFO Alois Schärli

---

**09.20 Ausblick**      «Marktumfeld bleibt anspruchsvoll»  
«Unsere Strategie: Kundennähe neu interpretiert»      CEO Armin Brun

---

**09.30 Fragerunde und individuelle Interviews im Anschluss**



**«Das Covid-Jahr - Ein ganz besonderes Jahr»**

**«Zäme simmer starch -  
Wir sind Seite an Seite für unsere  
Kundinnen und Kunden da  
- jetzt erst recht»**

Armin Brun, CEO

# Seite an Seite mit unseren Kunden durch die Krise

---

## **BEKB-Unterstützungspaket**

Schnell und unbürokratisch 50 Mio. Franken für Sonderdarlehen bereitgestellt – bis heute!

---

## **Hilfspaket des Bundes**

Rund 2400 Covid-19-Kredite im Umfang von rund 350 Mio. Franken gesprochen

---

## **Entlastung für Mieter**

Mieter von BEKB-Geschäftsliegenschaften wurden grosszügige Reduktionen gewährt

---

## **Starke Präsenz und Verankerung**

Für 470'000 Kundinnen und Kunden immer erreichbar – physisch, telefonisch und digital

---

## **BEKB kann während der Pandemie im Kundengeschäft zulegen**

Deutlich mehr Beratungen, aber 1/3 weniger Schaltertransaktionen

---

## **Regionale KMU unterstützen**

3/4 des gesamten Auftragsvolumens (~100 Mio. Franken) geht an rund 1000 lokale KMU

# Regionales Kleingewerbe unterstützen

---

## «Wir helfen»

- Innert weniger Tage über 100 KMU gemeldet
- Werbe-Porträt der KMU auf Sozialen Medien
- Kauf und Verlosung von Gutscheinen

---

## Weihnachtsaktion für Mitarbeitende

- Ersatz für nicht stattfindende Weihnachtsessen
  - 100 Franken für einen Restaurantbesuch im 2021
- 





B E K B | B C B E

**«Starke finanzielle Basis»**

**«Die BEKB überzeugt  
mit starkem Ergebnis in  
schwierigem Umfeld»**

Armin Brun, CEO

# Erneut starke Resultate in schwierigem Jahr

---

Jahresgewinn um 3,9 Prozent auf 148,4 Mio. Franken gesteigert

---

Kreditgeschäft mit starkem Wachstum - auch ohne Covid-19-Effekt

---

Hypothekarvolumen markant gesteigert - Wohnen gewinnt an Bedeutung

---

Betreute Vermögenswerte mit 18,7 Mrd. Franken stabil

---

Wertberichtigungen um 10,6 Mio. Franken erhöht - Risikovorsorge

---

Solide finanzielle Basis als wichtiges Fundament für die Zukunft

---

25. Dividendenerhöhung in Folge



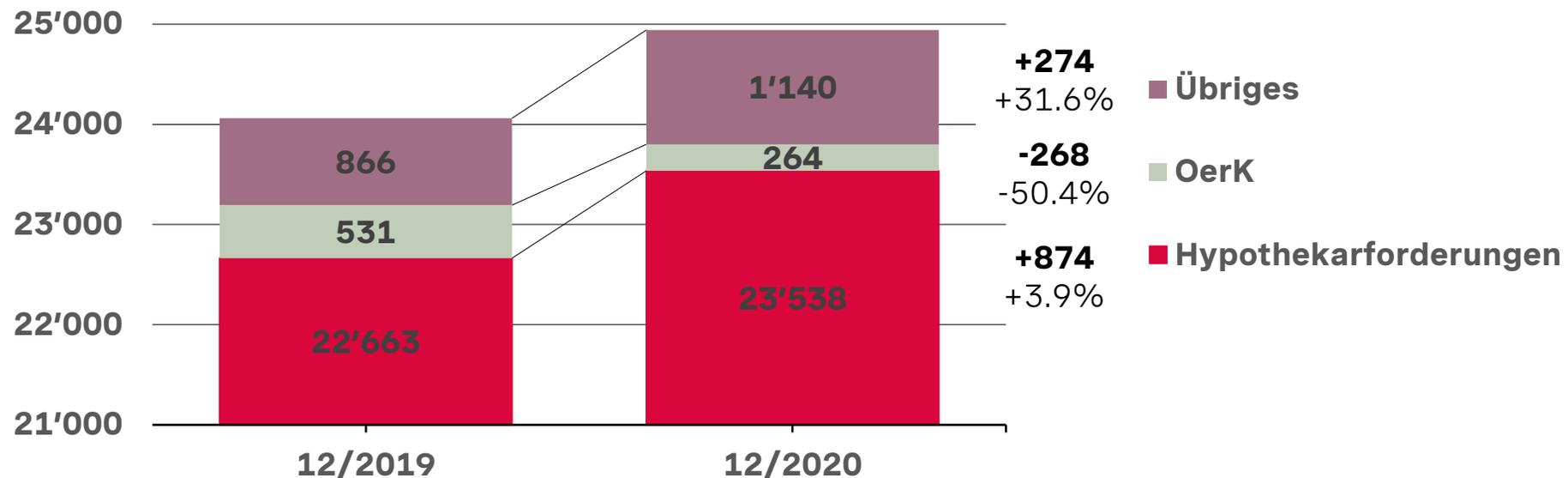
**Kennzahlen  
«Nachhaltig starkes  
Finanzergebnis 2020»**

**«Nachhaltig starkes  
Finanzergebnis als  
Fundament für die Zukunft»**

Alois Schärli, CFO

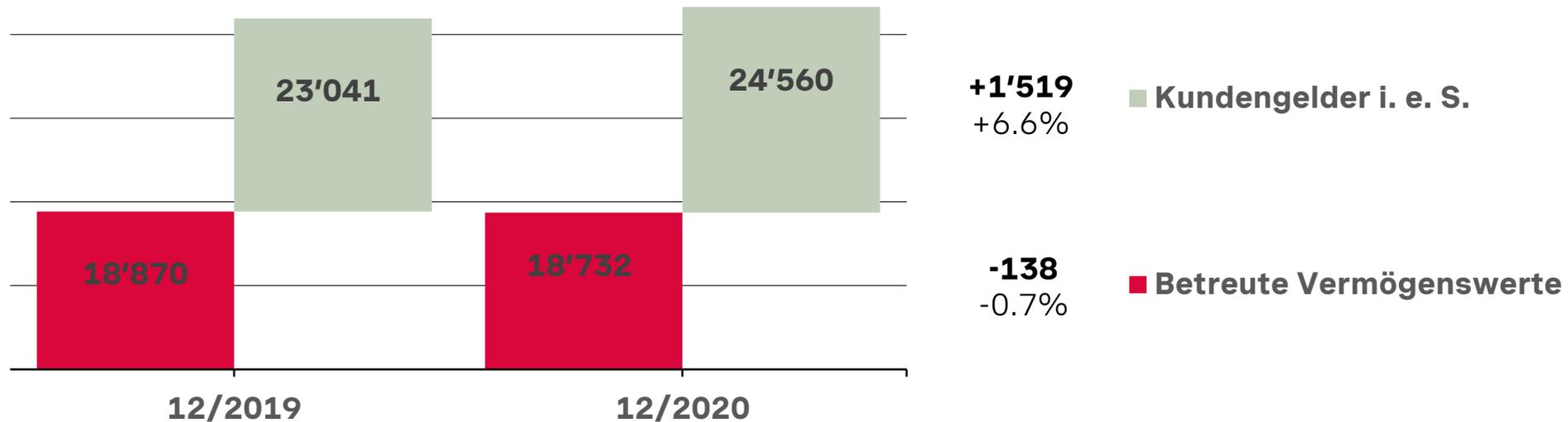
# Starkes Wachstum im Hypothekargeschäft

Mio. CHF	12/2019	12/2020	Delta %
Kundenausleihungen	24'061	24'941	+3.7%



# Vermögensberatung - deutlicher Zuwachs der Kundengelder

Mio. CHF	12/2019	12/2020	Delta %
Kundenvermögen	37'870	38'680	+2.1%



# Brutto-Erfolg Zinsengeschäft erhöht trotz Margendruck

Mio. CHF	12/2019	12/2020	Delta %
Zins- und Diskontertrag	332.2	324.3	-2.4
Zins- und Dividendenertrag aus Handelsbeständen	0.2	0.0	-93.3
Zins- und Dividendenertrag aus Finanzanlagen	12.0	10.0	-16.9
Zinsaufwand	-82.7	-55.1	-33.4
<b>Brutto-Erfolg Zinsengeschäft</b>	<b>261.8</b>	<b>279.2</b>	<b>+6.6</b>
Veränderung ausfallrisikobedingter WB & Verluste Zinsengeschäft	26.3	-10.5	n. a.
<b>Netto-Erfolg Zinsengeschäft</b>	<b>288.1</b>	<b>268.7</b>	<b>-6.7</b>

# Veränderung der Wertberichtigungen prägt Geschäftsertrag - Geschäftsaufwand deutlich gesenkt

Mio. CHF	12/2019	12/2020	Delta %
Netto-Erfolg Zinsengeschäft	288.1	268.7	-6.7
Erfolg Kommissions- und Dienstleistungsgeschäft	105.2	105.1	-0.1
Erfolg Handelsgeschäft	24.0	20.9	-13.0
Übriger ordentlicher Erfolg	27.8	18.6	-33.0
Total Geschäftsertrag	445.0	413.2	-7.1
Geschäftsaufwand	-248.3	-237.2	-4.5

# Übersicht Erfolgsrechnung - erneut starker Jahresgewinn

Mio. CHF	12/2019	12/2020	Delta %
<b>Geschäftsertrag</b>	<b>445.0</b>	<b>413.2</b>	<b>-7.1</b>
<b>Geschäftsaufwand</b>	<b>-248.3</b>	<b>-237.2</b>	<b>-4.5</b>
<b>Geschäftserfolg</b>	<b>160.2</b>	<b>112.7</b>	<b>-29.7</b>
Operativer Geschäftserfolg <sup>1</sup>	125.0	139.1	+11.3
<b>Gewinn</b>	<b>142.9</b>	<b>148.4</b>	<b>+3.9</b>
<b>Cost-Income-Ratio</b>	<b>55.8%</b>	<b>57.4%</b>	

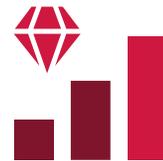
<sup>1</sup> Geschäftserfolg vor Erfolg aus Veräusserungen von Finanzanlagen, vor Veränderungen von ausfallrisikobedingten Wertberichtigungen, vor Sonderabschreibungen und Sonderzuweisungen an den Erneuerungsfonds

# Nachhaltige Dividende: 25. Erhöhung in Folge



**Basel-III-Kernkapitalquote  
(CET 1)**  
**19.0**

– 2.4 % ggü. Vorjahr



**Dividendenausschüttung  
(Antrag an GV)**  
**CHF 8.80**

+ CHF 0.40 gegenüber Vorjahr



**Ausblick  
«Herausforderungen  
im 2021»**

**«Marktumfeld bleibt  
anspruchsvoll»**

Armin Brun, CEO

# 2021 bleibt operativ anspruchsvoll

---

Marktumfeld bleibt durch Covid-19-Pandemie herausfordernd

---

BEKB dank Branchenmix im Kreditportfolio gut aufgestellt

---

Margen im Zinsgeschäft bleiben stark unter Druck

---

Höhere Investitionen durch konsequente Strategieumsetzung erwartet

---

Hohes Kostenbewusstsein bleibt zentral

---

Für 2021 leicht tieferer Jahresgewinn erwartet



**Strategie 2025  
«Unternehmerisch und  
innovativ in die Zukunft»**

**«Seite an Seite:  
Wir begeistern nachhaltig,  
um langfristige  
Kundenbeziehungen  
zu entwickeln»**

Armin Brun, CEO

# Seite an Seite mit unseren Kundinnen und Kunden

---

Wir begleiten sie  
in die Zukunft, ...

---



---

... und nehmen damit vorausschauend  
ihre Bedürfnisse auf.

---

---

... erkennen frühzeitig relevante  
Themen ihres Lebens ...

---

# Seite an Seite mit Unternehmen

---

Wir begleiten sie  
in die Zukunft, ...

---



---

... und nehmen damit vorausschauend  
ihre Bedürfnisse auf.

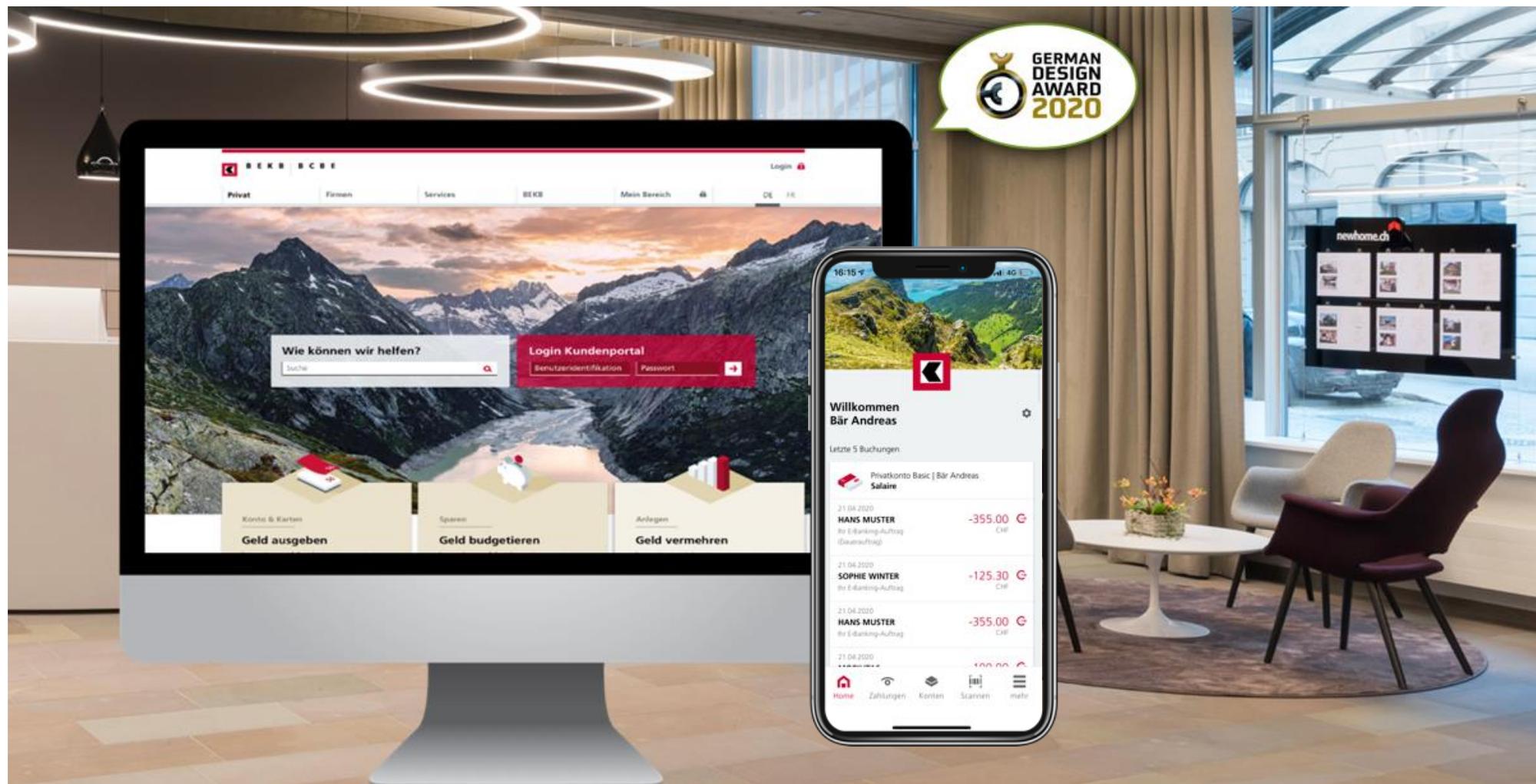
---

---

... erkennen frühzeitig relevante  
Themen ihres Unternehmens ...

---

# Wir sind da - Kundenerlebnis überall



# Vernetzte Ökosysteme - Schlüssel zum Erfolg

## Ökosysteme

- Bildung dynamischer, industrieübergreifende Partnerschaften/Gemeinschaften
- Kundenbedürfnisse im Zentrum - Nachhaltigen Mehrwert schaffen
- Dabei sein, wenn neue Ideen, Businessmodelle und Technologien entwickelt werden
- Ökosysteme verändern die Wertschöpfungskette
- Zugang zu Ressourcen und Expertisen
- Grössere Innovationsdynamik mit spürbarem Mehrwert
- Ergänzzbar und erweiterbar

## Digitale Plattformen

- Bau von transaktionaler Infrastruktur für Daten und Informationen
- Senkung der Transaktionskosten
- Austauschbar und anpassungsfähig

# BEKB - die Partnerin für Berner Ökosysteme

---

## **Innovation durch Kollaboration - Unsere bisherigen Partnerschaften**

Startup-Partner von ZID im Bernapark Deisswil

---

Startup-Partner des sitem-insel im Insel-Campus Bern

---

Hypothekarbank Lenzburg & Daura AG - Plattform für tokenisierte Assets

---

Swiss Immo Lab AG - Ökosystem um die Themen Haus und Wohnen

---

Open Banking Plattform - Lösungen für KMU und Privatkunden

---

**Weitere Partnerschaften und Ökosysteme sind geplant**

---



# Fragerunde

# Blibet gsung!

Liebe Kundinnen und Kunden

Auch wenn jetzt vieles stillsteht – bei uns dreht sich weiterhin alles um Sie.

Seite an Seite begleiten wir Sie durch diese aussergewöhnliche Zeit.

Wir sind gerne für Sie da.

Ihre BEKB – jetzt erst recht.

**Persönlich begleiten. Aus Überzeugung.**



**BEKB**

**BCBE**



**BEKB**

**BCBE**